

## Qualifikationsprofil

### Marketing & Vertrieb im IT-Bereich

Erstellen von Kunden-Businessprofilen  
Erarbeiten von Organisationsdiagrammen und Zuordnungsprofilen  
Erstellen von Präsentationen  
Durchführung von Kundenveranstaltungen und Präsentationen  
Vorbereitung, Akquisition und Teilnahme an Ausstellungen und Messen  
Umsatzreporting und Chanceneinschätzung  
kundenbezogene Gesprächsvorbereitung und Analyse  
Teampayer mit Teamumsatverantwortung

### IT-Fachgebiete

Vertrieb von Software für Architekten und Bauunternehmen  
Vertrieb von CAD Lösungen für die Automobilzuliefer-Industrie  
Verkauf relationaler Datenbanken und Anwendungen  
Verkauf und Projektmanagement von Softwarelösung im Bereich ÖV  
Beratung zu Datawarehouse Systemen  
Hardwareberatung für Hochregallager-Steuerungen  
Beratung zu Billing Systemen in der Telekommunikationsindustrie  
Hardware Konzepte und ausfallsichere Systeme  
PC-Office Lösungen und Netzwerke

### Persönliche Stärken

Kreativität im Salesprozess, Suche nach neuen Wegen  
hohe Abschlussquote, Qualifikationsprozess  
Akquisitionsstärke Kaltakquisition  
Neukundengewinnung  
Teamarbeit und Motivation  
hoher Leistungswille

### PC-Kenntnisse

alle MS-Office Anwendungen  
CorelDRAW 12  
Internet  
Digitale Bildbearbeitung  
AutoCAD 2008-Grundkenntnisse

### **Aufgabenbereiche des Ingenieurbüros für Passivhaustechnologie**

Energieberatung von Architekten und Entscheidungsträgern zur Energieeffizienz  
Beratung zu Konstruktionen von Passivhäusern  
Erstellen der Energienachweise nach dem PHPP  
Auslegung und Vertrieb von Wohnraumlüftungsanlagen  
Inbetriebnahme und Einmessung von Lüftungssystemen  
Bauleitungsaufgaben Haustechnik

### **Management Kompetenz**

unternehmerisches Denken und Verantwortung  
Organisation im Projektverlauf  
sehr gute Projekteinschätzung  
Akquisitionsstärke  
gute Präsentationsfähigkeit und Gesprächsführung  
Teamverantwortung und Motivation  
Logoentwicklung und Internetdesign

### **Fremdsprachen**

Englisch  
Auslandserfahrung: Türkei und Griechenland

### **Hobbys**

Segeln  
Sportseeschiffer



# IPSER

**Wir bewerben Sie!**



**IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.**

**Nie davon gehört?**

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

**Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.**

**Klicken Sie hier!**

**Sichern Sie sich Ihren Erfolg**

