

## Qualifikationsprofil

### Fachliche Kompetenzen

---

<i>Kundenberatung</i>	Lösungs- und Serviceorientierung, Dienstleister-Mentalität, Methodenwissen, Kontinuität und hohe Fachkenntnisse sind die Basis erfolgreicher und nachhaltiger Kundenbeziehungen (Kundenreferenzen auf Anfrage)
<i>Projektmanagement</i>	Das „magische Dreieck“ im Blick, die Realitäten annehmen und dennoch in time, in budget und in quality liefern, trotz „Life happens while you planning different things“ (John Lennon) – alles auf Basis agiler Methoden
<i>Marketing</i>	Von den 4P bis zu modernsten Evaluations- oder Marktforschungsmethoden – erfolgreiches Marketing ist nicht akademisch, sondern zeigt sich in real gestiegenem Absatz, bzw. Umsatz
<i>Vertrieb</i>	Vertrieb versteht sich als kontinuierlicher Prozess, der einen tagtäglich begleitet. Dabei stehen die Suche und das Erkennen von Lösungen für die Zielgruppe (interne und externe Kunden) im Vordergrund. Kunden honorieren Erfolge und Lösungen, keine Angebote.
<i>Grafikdesign</i>	Konzeption, Design und Druckvorbereitungen aller Art, z.B.: <ul style="list-style-type: none"><li>• Print (Kampagnen, Anzeigen, Magazine, Broschüren ...)</li><li>• Online (Internet, Intra-/Extranet)</li><li>• Corporate Design (Logo, Ausstattungen, Messe ...)</li><li>• Werbemittel (vom Anstecker bis zum Zeppelin)</li><li>• Video</li></ul> .. für Produkt- und Unternehmenskommunikation (Arbeitsprobenmappe auf Anfrage)
<i>Webdesign</i>	Konzeption, Design und Projektmanagement für (teilweise applikationsintensive) Unternehmens-, Produkt- und Kampagnen-Websites (Arbeitsprobenmappe auf Anfrage)
<i>Social Media</i>	Vernetzung auf relevanten Social Media Platforms ist ein ebenso kritischer Erfolgsfaktor, wie die Bereitschaft, Wissen zu teilen – Kollaboration als nachhaltiges und wirksames Vertriebsinstrument

## DV-/Software-Kenntnisse

Selbsteinschätzung (1 bis 6; 1 = Exzellent)

Betriebssysteme	Jahre	Selbsteinschätzung	Zuletzt verwendet
Windows 7	3	3	aktuell
MAC OS X	4	3	2010
iOS x	3	2	aktuell
Android x	2	2	aktuell

MS-Office	Jahre	Selbsteinschätzung	Zuletzt verwendet
Word	> 10	2	aktuell
Excel	> 10	2	aktuell
Powerpoint	> 10	1	aktuell
Access	> 10	4	2011
Visio	> 10	3	aktuell
Outlook	> 10	2	aktuell

Bildbearbeitung	Jahre	Selbsteinschätzung	Zuletzt verwendet
Photoshop	> 10	1	aktuell
Illustrator	> 10	3	2013
CorelDraw	> 10	1	aktuell

Layout	Jahre	Selbsteinschätzung	Zuletzt verwendet
QuarkXpress	> 10	1	2010
InDesign	6	2	2010
Scribus	6	1	aktuell
Acrobat	> 10	2	aktuell

CRM	Jahre	Selbsteinschätzung	Zuletzt verwendet
CRM+ (Cobra)	> 10	1	2010
Capsule	2	2	2012
SalesLogix	1,5	2	aktuell
SageCRM	1,5	3	aktuell
Bauknecht Softfolio	1,5	3	aktuell

Diverse	Jahre	Selbsteinschätzung	Zuletzt verwendet
Sage Office Line (ERP)	1,5	3	aktuell
Docuware (DMS)	1,5	3	aktuell

## Management-Kompetenzen

---

### Allgemeine

- unternehmerisches Denken
- Menschenführung
- Motivationsstärke
- Organisationstalent
- gute Präsentationsfähigkeiten
- Gesprächsführung
- Zeitmanagement
- Konfliktlösungsfähigkeit

### Vertriebliche

- Verhandlungsführung einschließlich Verkaufs-/ Preisverhandlungen
- Betreuung von Kunden jeder Größenordnung
- Kundenorientierung

### Einkauf

- Führung von Verhandlungen (Preis, Lieferung)
- Strategischer Einkauf
- Kalkulation von Preisen
- Auftragsabwicklung

### Personalmanagement

- Mitarbeiterführung und Schulungen
  - Bewerberprüfung und Einstellungsgespräche
  - Mitarbeitermotivation
- 

## Was Sie noch über mich wissen sollten

---

### Für Sie ...

... bin ich belastbar, setze mich hartnäckig für das Gelingen der gestellten Aufgaben ein und bin Ihrem Unternehmen ein absolut zuverlässiger und loyaler Interessenvertreter.

### Mein Geburtsdatum ...

... verweist auf eine hohe Berufs- und Lebenserfahrung. Die daraus resultierende hohe Lösungskompetenz und überzeugende Seniorität sind optimale Voraussetzungen für eine verantwortungsvolle Position.

### In Ihr Unternehmen ...

... möchte ich meine langjährigen Erfahrungen sowie kreativen und betriebswirtschaftlichen Kenntnisse einbringen und somit zu weiterem Wachstum und wirtschaftlichem Erfolg beitragen.



# IPSER

**Wir bewerben Sie!**



**IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.**

**Nie davon gehört?**

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

**Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.**

**Klicken Sie hier!**

**Sichern Sie sich Ihren Erfolg**

